

Programa de Internacionalização de Empresas de Alimentos e Bebidas – Estados Unidos

Seminário de Lançamento – FIEMG

Av. do Contorno, 4456 – Funcionários, Belo Horizonte–MG – CEP 30110-028

Data: 16/02/2016

- 8h30 Café da manhã e credenciamento
- 9h Boas Vindas - Dr. Aguinaldo Diniz , vice Presidente da FIEMG
- 9h15 Apresentação do Programa de Internacionalização para os Estados Unidos – empresas de alimentos e bebidas. - Juarez Leal, Coordenador de Internacionalização da Apex-Brasil
- 9h45 Oportunidades de negócios nos Estados Unidos – André Leal, Select USA
- 10h Presença nos Estados Unidos - vantagens e benefícios da Flórida – Fábio Yamada, Enterprise Flórida
- 10h15 TEMA: Estratégias para acessar o varejo americano: como adequar seu modelo de negócios às práticas do mercado. – Sabrina Renee Kinckle - Euromonitor
- 10h55 TEMA: Constituindo empresa nos Estados Unidos: como escolher entre os diferentes formatos legais e tributários para o melhor desempenho no mercado. – Pedro Drummond e Bruno Drummond, Drummond Advisors
- 11h35 TEMA: Vistos adequados para a realização de negócios de modo temporário ou permanente – Cain Harrelson - Consulado Americano
- 12h Apoio da Apex-Brasil: promoção comercial – Lara Gurgel – Coordenação de Promoção de Negócios da Apex-Brasil
- 12h15 Apoio da Apex-Brasil nos Estados Unidos: inteligência de mercado e infraestrutura local. – Fernando Spohr, Gerente dos Escritórios da Apex-Brasil nos Estados Unidos
- 12h30 Perguntas e Respostas
- 13h Encerramento

Programa de Internacionalização de Empresas de Alimentos e Bebidas – Estados Unidos

Seminário de Lançamento – SÃO PAULO, SP
Hotel InterContinental - Alameda Santos, 1123, São Paulo - SP, 01419-001

Data: 17/02/2016

- 8h30 Café da manhã e credenciamento
- 9h Boas vindas e apresentação do Programa de Internacionalização para os Estados Unidos – empresas de alimentos e bebidas.
Juarez Leal, Coordenador de Internacionalização da Apex-Brasil
- 9h45 Oportunidades de negócios nos Estados Unidos – André Leal, Select USA
- 10h Presença nos Estados Unidos - vantagens e benefícios da Flórida – Fábio Yamada, Enterprise Flórida
- 10h15 TEMA: Estratégias para acessar o varejo americano: como adequar seu modelo de negócios às práticas do mercado. – Sabrina Renee Kinckle - Euromonitor
- 10h55 TEMA: Constituindo empresa nos Estados Unidos: como escolher entre os diferentes formatos legais e tributários para o melhor desempenho no mercado. – Pedro Drummond e Bruno Drummond, Drummond Advisors
- 11h35 TEMA: Vistos adequados para a realização de negócios de modo temporário ou permanente – Vice Cônsul, Sr. Karl E. Mercer
- 12h Apoio da Apex-Brasil: promoção comercial – Lara Gurgel – Coordenação de Promoção de Negócios da Apex-Brasil
- 12h15 Apoio da Apex-Brasil nos Estados Unidos: inteligência de mercado e infraestrutura local. – Fernando Spohr, Gerente dos Escritórios da Apex-Brasil nos Estados Unidos
- 12h30 Perguntas e Respostas
- 13h Encerramento

Programa de Internacionalização de Empresas de Alimentos e Bebidas – Estados Unidos

Seminário de Lançamento – FIERGS
AV. ASSIS BRASIL, 8787, SARANDI, PORTO ALEGRE-RS

Data: 18/02/2016

- 13h30 Credenciamento
- 14h Boas vindas - Luciano D'Andrea, Gestor da Gerência de Relações Internacionais e Comércio Exterior
- 14h15 Apresentação do Programa de Internacionalização para os Estados Unidos – empresas de alimentos e bebidas. - Juarez Leal, Coordenador de Internacionalização da Apex-Brasil
- 14h45 Oportunidades de negócios nos Estados Unidos – André Leal, Select USA
- 15h Presença nos Estados Unidos - vantagens e benefícios da Flórida – Fábio Yamada, Enterprise Flórida
- 15h15 TEMA: Estratégias para acessar o varejo americano: como adequar seu modelo de negócios às práticas do mercado. – Sabrina Renee Kinckle - Euromonitor
- 15h55 Intervalo para Café
- 16h10 TEMA: Constituindo empresa nos Estados Unidos: como escolher entre os diferentes formatos legais e tributários para o melhor desempenho no mercado. – Pedro Drummond e Bruno Drummond, Drummond Advisors
- 16h50 TEMA: Vistos adequados para a realização de negócios de modo temporário ou permanente - André Leal, Select USA
- 17h20 Apoio da Apex-Brasil: promoção comercial – Diogo Akitaya – Coordenação de Promoção de Negócios da Apex-Brasil
- 17h35 Apoio da Apex-Brasil nos Estados Unidos: inteligência de mercado e infraestrutura local. – Fernando Spohr, Gerente dos Escritórios da Apex-Brasil nos Estados Unidos
- 17h50 Perguntas e Respostas
- 18h20 Encerramento