

REGULAMENTO DE PARTICIPAÇÃO

RODADA DE NEGÓCIOS BRASIL TRADE 2018
Uberlândia/MG, 30 de agosto



SUMÁRIO

| | |
|---|----------|
| 1. Destaques da Rodada de Negócios Brasil Trade – Minas Gerais..... | 3 |
| 2. Sobre a Rodada de Negócios BRASIL TRADE | 3 |
| 3. Da inscrição..... | 3 |
| 4. Da aprovação | 4 |
| 5. Critérios para classificação ou ranqueamento de empresas..... | 5 |
| 6. Pontuação e classificação de empresas..... | 6 |
| 7. Sobre as credenciais de acesso a Rodada de Negócios BRASIL TRADE..... | 6 |
| 8. Sobre os custos..... | 7 |
| 9. Serviços oferecidos pela Apex-Brasil..... | 7 |
| 10. Sobre a responsabilidade das empresas participantes..... | 7 |
| MAIS INFORMAÇÕES..... | 7 |

1. Destaques da Rodada de Negócios Brasil Trade – Minas Gerais

Data: 30 de agosto de 2018

Local: Casa Garcia

Endereço: Av. Maria Silva Garcia, 402- Granja Marileusa, Uberlândia

Rodada de Negócios Multissetorial

Complexos Prioritários:

- Máquinas e Equipamentos
- Alimentos e Bebidas
- Moda
- Higiene pessoal e Cosméticos

Todas as empresas participantes serão avaliadas e selecionadas pela equipe técnica da Apex-Brasil para participar da rodada de negócios, conforme estratégia adotada para a ação (considerando setores, oferta-demanda e qualificação pontuados e elencados em ranqueamento).

2. Sobre a Rodada de Negócios BRASIL TRADE

Consistem em eventos de promoção comercial e aproximação das empresas comerciais exportadoras (ECE) com empresas fabricantes que estão no início do processo de exportação ou querendo ampliar seus mercados, em sua grande maioria pequenas e médias empresas.

A ação tem o objetivo de apresentar as empresas comerciais exportadoras (ECE) como ferramenta de exportação para indústrias participantes dos projetos da Apex-Brasil, tais como Programa de Qualificação para Exportação - PEIEX, Projetos Setoriais, entre outros.

As rodadas de negócios nacionais são compostas por **encontros multissetoriais de empresas não exportadoras e iniciantes com comerciais exportadoras** cujo conhecimento, relacionamentos e habilidades facilitam a preparação e acesso ao mercado internacional.

3. Da inscrição

Todas as empresas que preencherem a manifestação de interesse no prazo determinado no convite serão analisadas e receberão uma pontuação de acordo com a metodologia estipulada pela Apex-Brasil.

4. Da aprovação

Serão aprovadas para participar das Rodadas de Negócios BRASIL TRADE aquelas empresas que obtiverem maior pontuação, de acordo com a Tabela de Critérios para Classificação de Empresas Fabricantes e de Comerciais Exportadoras, levando em consideração o número de vagas disponíveis para participar neste projeto.

De acordo com a estratégia adotada para a ação, espera-se prioritariamente a participação de empresas fabricantes das faixas não exportadora e iniciante (quanto à maturidade exportadora, conforme classificação interna da Apex-Brasil que considera volume de negócios anuais, tempo e número países de destinos de exportação).

Para as vagas de Comerciais Exportadoras serão ponderados, dentre os critérios de ranqueamento, os volumes de exportação declarados formalmente (através do preenchimento do documento anexo a este arquivo) e número de destinos, no ano de 2016.

Não sendo preenchidas as vagas conforme parâmetros definidos inicialmente, a equipe técnica poderá readequar os parâmetros considerando os setores de produtos e a maturidade exportadora apontados pela análise das inscrições, respeitando a ordem de classificação.

Ao término do processo de ranqueamento, a Apex-Brasil comunicará formalmente a aprovação, inserção em lista de espera ou reprovação de cada empresa pelo e-mail cadastrado em sua inscrição, solicitando assinatura e aceite dos seguintes documentos:

- Formulário de Adesão.
- Termos e condições de participação.

Cada empresa aprovada deverá encaminhar por meio de um e-mail corporativo cópia digitalizada do Formulário de Adesão, assinado pelo representante legal da empresa e por duas testemunhas dentro do prazo estipulado, os quais serão analisados pela Apex-Brasil.

Caso não tenhamos recebido o documento solicitado assinado no prazo, o entendimento será de que a empresa não possui interesse em participar do projeto, portanto será considerada como desistente e passará a fazer parte da lista de espera em última colocação.

A Apex-Brasil não se responsabiliza por problemas de conexão de internet, de servidor ou filtros anti-spam que impeçam o recebimento de e-mails, comunicados ou nossos respectivos retornos.

5. Critérios para classificação ou ranqueamento de empresas

As informações utilizadas para avaliação e classificação das empresas são extraídas das respostas ao formulário de inscrição na manifestação de interesse, do sistema de *Business Intelligence* e do sistema de CRM da Apex-Brasil.

A Apex-Brasil segmenta as empresas brasileiras quanto à maturidade exportadora, utilizando atualmente uma metodologia baseada em dados estatísticos que considera como critérios: valor anual exportado, continuidade das exportações, número de países-destino das exportações e o fato de possuir ou não base no exterior.

Os setores e subgrupos de produtos foram definidos estrategicamente e são fatores de classificação das empresas fabricantes conforme confirmação de demanda por parte de compradores estrangeiros e/ou Comerciais Exportadoras participantes da ação.

Critérios:

- ✓ Estar quite com as obrigações financeiras com a Apex-Brasil
- ✓ Apresenta produto com aderência ao projeto?
- ✓ Avaliação das EMPRESAS FABRICANTES para reunião com COMERCIAIS EXPORTADORAS/TRADINGS
- ✓ Faixa de Exportação em 2016
- ✓ (Faturamento em US\$)
- ✓ Avaliação das EMPRESAS FABRICANTES para reunião com COMPRADORES INTERNACIONAIS
- ✓ Faixa de Exportação em 2016
- ✓ (Faturamento em US\$)
- ✓ Avaliação de Maturidade Exportadora
- ✓ Avaliação das COMERCIAIS EXPORTADORAS
- ✓ Faixa de Exportação em 2016
- ✓ (Faturamento em US\$)
- ✓ Participação em projetos apoiados pela Apex-Brasil nos últimos 2 anos (2015 e 2016)
- ✓ Possuir website em língua estrangeira

- ✓ Possuir material promocional em língua estrangeira (folder/catálogo)
- ✓ Apresenta lista de preços (FOB/CIF ou CFR) para atuar no mercado internacional
- ✓ Apresenta embalagem adaptada para exportação e em idioma estrangeiro

6. Pontuação e classificação de empresas

A nota final de cada empresa será composta pelo somatório das notas atribuídas a cada item.

Ressalta-se que será considerada como referência para verificação da faixa de exportação de cada empresa no ano de 2016, única e exclusivamente, o sistema de *Business Intelligence* utilizado internamente pela Apex-Brasil.

Apesar da pontuação atingida, poderá não ser selecionada para as reuniões a empresa cujos setores de produtos ou maturidade exportadora apontados pela análise da inscrição não atendam à demanda por reuniões dos compradores da rodada.

Critérios de desempate:

Nos casos em que existir mais de uma empresa que tenha alcançado a mesma pontuação total, serão considerados os seguintes critérios para desempate:

- 1º) será priorizada aquela empresa que apresentar a maior pontuação no critério – Faixa de exportação total ao mundo em 2016;
- 2º) será priorizada aquela empresa que apresentar a maior pontuação no critério – Participação em projetos apoiados (próprios)
- 3º) em último caso, se as empresas permanecerem empatadas em todos os critérios acima mencionados, será selecionada a empresa que tiver manifestado interesse no evento anteriormente (ordem de inscrição).

7. Sobre as credenciais de acesso a Rodada de Negócios BRASIL TRADE

Cada empresa participante terá direito até 2 (duas) credenciais de ingresso à rodada de negócios Brasil Trade.

8. Sobre os custos

A participação nas rodadas de negócios é GRATUITA.

Todas as despesas pessoais de passagens, hospedagens, alimentação e outros são de responsabilidade da empresa participante.

Às Comerciais Exportadoras sediadas fora do Estado de Minas Gerais, que forem selecionadas, serão oferecidas passagens aéreas, hospedagem e ajuda de custo para transporte e alimentação.

9. Serviços oferecidos pela Apex-Brasil

Serão oferecidas agendas de negócios customizadas, conforme oferta das empresas fabricantes e interesse em compra por parte das comerciais exportadoras e dos convidados internacionais nos produtos informados (como primeiro critério) e setores informados (segundo critério).

As principais informações das empresas participantes constarão no material oficial elaborado pela Apex-Brasil e fornecido aos compradores no dia da rodada.

10. Sobre a responsabilidade das empresas participantes

Confirmação de participação por meio do envio da documentação assinada;

Fornecimento de informações para material oficial nas datas estipuladas, sob risco de não inclusão da empresa deste (a Apex-Brasil não se responsabiliza pela inclusão de informações cujo o envio for realizado após a data estipulada);

Permanência de no mínimo 1 (um) representante da empresa no atendimento das reuniões de negócios;

Contratação de pacote de viagem (passagem aérea, hospedagem, transporte) para participação de seu representante (quando for o caso);

Preenchimento do formulário de avaliação quando solicitado durante o evento. O não preenchimento do formulário poderá inviabilizar futuras participações em eventos com apoio da Apex-Brasil.

MAIS INFORMAÇÕES

Equipe Apex-Brasil – Brasil Trade Uberlândia

(61) 3426-0202

btuberandia2018@apexbrasil.com.br

ANEXO (Preenchimento Exclusivo das Trading Companies)

(Papel timbrado da empresa representada) -

Declaração de Representação

Eu _____ (nome completo e cargo), empresa

CNPJ _____, declaro para os devidos fins que a

Trading/Comercial Exportadora _____, CNPJ
_____ estabelecida no endereço

_____ é nossa representante e foi responsável pelas
exportações de nossos produtos correlatos aos setores do Brasil Trade Uberlândia, conforme valores
abaixo:

_____ (USD) das exportações em 2016 para o mundo.

Sendo o que nos cumpre informar, nos colocamos à disposição para eventuais esclarecimentos.

Cordialmente,
(Assinatura do responsável pela empresa representada)

Nome da empresa:

Data: